

仕組み化のメリットと重要性について話しておく

聞き飽きてるかもしれないが、このレポートではWEBで作る
仕組みのチート具合について話していきます。

僕のメディアでは
ビジネスについて発信をしていますが、
どんなビジネスをやるにしても

仕組みを意識しているかどうかで
収益や成果がガラリと変わってくるし
意識しないと成長速度も遅くなってしまうので
最初はおおまかにでも良いので知っておいて欲しい。

まじで、やばいです。仕組みは。

仕組みとは？どういうものなの？



まず仕組みとは

様々な作業や工程を
人やツールを利用して回していくカラクリのこと。

仕組みを構築出来れば
レバレッジがかかりまくるので
時給で稼いでいくという選択肢が消えるし
効率的に売り上げが発生する状態も作れるし、
時間だって増えるようになります。

すみません。また胡散臭いですよね。笑

でもこの「仕組み化」というのは
案外身近で行われているんです。

例えば、

バイトをする際には
マニュアルが配られます。

全くの未経験でもマニュアルがあれば
誰かが付きっきりで教えずとも
業務が出来るようになったり、
上司の教える手間も減りますよね。

直接社長が業務をしなくても
人を入れてマニュアルで育てる事で
社長は業務にはノータッチでok。

本来社長の仕事は
仕組みや環境を作る事なんです。

それに、あのディズニーランドだって
仕組みを超重要視してます。

ディズニーは9割がアルバイト。

でも接客態度に対するクレームとか聞かなくないですか？

少なくとも僕の周りにはいませんし、
逆に絶賛する人のが多いですよ。

その根底にあるのが
マニュアル化という仕組みなんです！

社会経験がなくとも
しっかり教育がなされるように
仕組み化が徹底されているのです。

さらにはレジの無人化やセルフレジ。
これも仕組み。

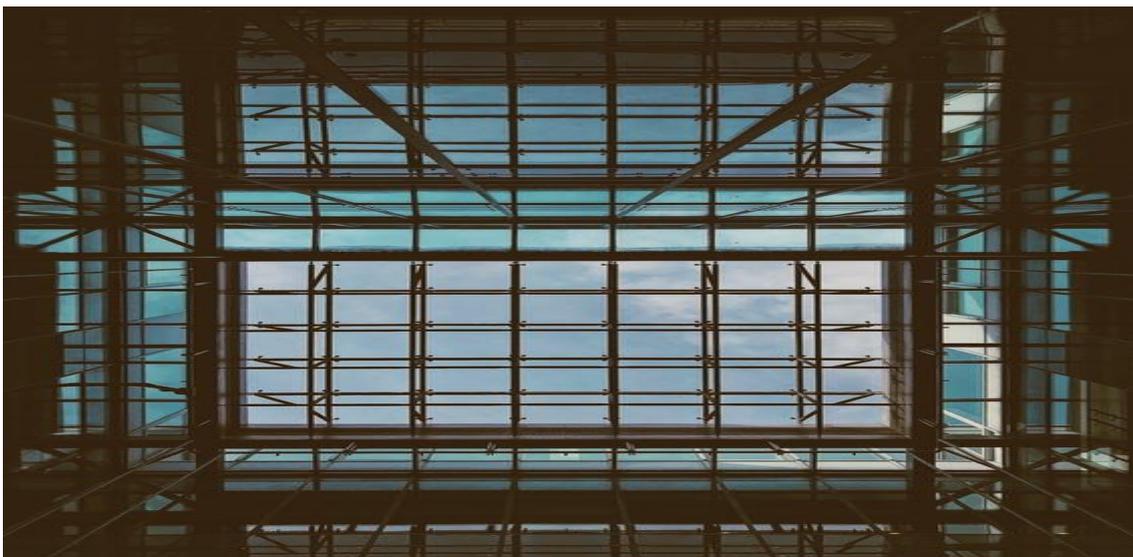
コンビニとか行くなら

店舗をじっくり観察してみてください。

普段良くカフェ、居酒屋、スーパーとかね。
面白い発見が出来ますよ。

仕組みは、
人を雇ったり、ツール使うことで、
自分を入れずとも、作業が回る事が特徴です。

この『仕組み』を応用してメディアを構築



僕は様々な所で使われている仕組みという概念を
ビジネスに応用して収益を出せています。

まずですね、

ビジネスは大きく分類すると
単発型か資産型に分けられます。

ストックとフローとも言われますね。

単発: 働いた分の報酬

資産: 持っていれば継続的に報酬が入るもの

単発 = バイト

資産 = 不動産、債権

という感じ。

そして、仕組みは資産になります。

インターネットを活用すれば
それが資本力の弱い個人であっても
めちゃくちゃ容易になるんですよ。

今見て頂いているレポートも資産の1つです。

今こうやって仕組みについて語っているわけですが
僕自身は、飯食ってるかもしれないし、寝てるかもしれない。

でもこうやって
24時間いつでも資産が動いています。

ネットさえあれば、

ブログ、SNS、メルマガに載せている
動画、テキスト、音声等のコンテンツetc...

ブログ1記事が
動画1つが
音声1つが

これら全てが自分の分身になります。

1度作ったコンテンツが時には、

集客をやったり
セミナーをやったり
商品を販売してしまったり
自己紹介してくれたり

自動でサボらず
仕事をしてくれるんです。

僕はこの仕組み化の重要さに気付いて
勉強しまくる事で、資産を作ることができました。

それまでは、せどりで労働しまくってましたから...

本当に仕組みを知った時は、

『大事な時間を使って、今まで俺は何をやってたんだ？』

と後悔しかなかったです。

もっと早く、むしろ初期of初期に知りたかった。

そして、当サロンや
今後のメルマガでも触れますが

実際単発でお金を稼ぐってだけなら、
正直簡単です。

だけど、

- 1、稼ぎ続ける
- 2、年収4000万以上

となると、
仕組みを作らなければいけない。

月収100万いったから
『あ、もう俺大丈夫』、とかではないです。

これは事前に気を付けて欲しい。

ちなみに事業主で月100万円は
まだ弱者のレッテルを貼られます。

むしろ100万くらいあるならば
そこから急激に伸びるチャンスなのでもったいないですよ。
(これは僕が実際に言われた言葉なんですけどね、、、)

どうしても100万くらい稼ぐと
散財に走りがちなんです、
突き抜けるかどうかの2者を分けるのは

そこで踏ん張れるかどうか？です。

月100万円を10年継続できても1億すら貯金できません。

それに月100万いっても
それが継続しなければ意味ないし、
そのスキルが環境の変化に対応しやすいものでないと
生き残れないので意味がないのです。

そのために、
すべては仕組みに落とし込まなければ
安定度、時間、お金は、
手にすることはできません。

これを教えてくれた
知識と仕組みによる資産化との出会いには、
マジで心底感謝しています。

仕組みが無いとどうなる？
なんか問題は？



実際に世の中には、

仕組みを持たない経営者はかなり存在します。

いわゆる自転車操業ってやつです。

社長がとにかく忙しい状態ですね。

んで、
仕組み化できていなかった事に対しての
しわ寄せや後始末は、
ゼーんぶ経営者にやってくる。

何度も同じ事を社員やバイトに説明したり
社長がやる必要のない作業をやっていたり。

全部社長が悪いです。

オンラインビジネスであれば、

- ・毎日目的もなくブログを書いたりすること。
- ・用語説明を何度もすること(ググればわかる)
- ・SNSでお金ではなく『いいね』を稼いでしまっていること
- ・労働しなければ収益がゼロになってしまうビジネス

これ、まじで無駄です。

社長が単発労働をしなければ
売り上げが出ない状態というのは、
かなりキツイ。

そもそも、社長が目先の労働をしているのは、
会社が大きくなっていきません。

それより「未来を見据えた仕事」が重要で、
そのためには時間を作る作業が必要なんです。

作業は作業でも、
明日を1ミリでもラクにする作業です。

たとえ副業だとしても
ビジネスをはじめるなら自分がオーナー。

何度も言うが、

やるべき仕事は、
単なる労働ではなく、
資産となる労働ということ。

ちなみに、

個人労働のみで月100万稼ぐというと
相当優秀な人しかキツイ領域です。

サラリーマンであれば、

- ・大手で出世競争を勝ち抜いて
20代死ぬ気で働いて30代で届くかどうか。
- ・実力重視の外資や成果報酬でバリバリやるか。
- ・医者や弁護士

こんな感じでしょうね。
激務だし、もうほんと一握りだけ。

にも関わらず、

仕組みを作ってレバレッジをかければ
激務で得られる給料を
短時間の行動量だけでも生み出せます。

社会的にトップクラスの地位の人間と比べても、
同等の金額をを受け取れるわけです。

あとですね、、

世の中の富裕層と呼ばれるような
資産5億以上持っている人は、
99%自分の仕組みを持っています。

ここで1つだけ言っておきたいのは、
僕は働く事を否定しているわけではなくて、

働くこと自体は素晴らしい事だと思います。

クリエイティブな作業や
自分にしかできない作業に対しては
全力で力を注ぐべきだと思っています。

でも、より大きな価値を作るには、
仕組み化をして労働の限界を超える必要がある。

先ほどの例に戻りますが、
どれだけ優秀だとしても
労働収入の限界は年収4000万くらいと言われてます。

それを超えるならば
仕組みを作るしかないのです。

ここまで聞いて
『4000万も必要ないんだけど、、、』

という人がいるかもしれない。

ただ、

そこまで必要無い場合でも、
月10万でも給料とは別に入ってくれば
普段の生活に余裕が出てきませんか？

人によっては、

- ・食費が全部浮く
- ・家賃光熱費がカバーできる
- ・毎月ちょっと良い焼き肉へ行ける

これだけでも大分生活は変わるはずです。

実際に、小さな仕組みを作って
必要な分だけ稼いで、後は好きな事だけして
生活している人もたくさんいます。

僕も最初は8万円ですが、
価値観も生活もガラリと変わりました。

とにかく覚えておいて欲しいことは、

「稼ぐ手段は労働だけではなく、
仕組みを構築して稼ぐ世界がある」

ということです。

具体的になにすれば良いの？



では、その仕組みを作る上で
どんなビジネスをすれば良いのか？

となった時に

特に金や人脈、親のコネがなくてもできるのが、
コンテンツビジネスです。

インターネット上で

自分の知識やスキルを販売するビジネスモデル。

商品は「自分」なので、
死なない限りなくなるし、
てか、死んでも仕組みがあれば
収益自体は出続けます。

それに自分でなくとも

他人をプロデュース、なんて事も出来てしまいます。

ノーリスクで市場に飛び込めるのも
ネットの良いところですね。

そして超ローリスクハイリターン。

例えば、店舗借りて商売するなら、

物件下見して初期費用を支払う必要があるし、その時に知識がないとぼったかれるリスクもあるし改装費用も数百万～必要になってくるでしょう。

でもWEBでビジネスを構築するなら固定費が極端に低く、場所もどこだってOK。

そして、この固定費というのは本気でバカにならない。

ウイルスが流行ったり
巨大な地震など、

国の緊急事態になった時にも
文字通り固定で払う必要がある。

特に実店舗を構えた居酒屋だったり
ネイル、エステ、美容室などはキツイ。

家賃が数十万～数百万なんて駅前なら普通で、それが毎月垂れ流しになってしまう。

他にも、
人件費も光熱費も保険料等も容赦ない。

もちろん補償なんて無いに等しい。
あったとしても焼け石に水程度だろう。

でも情報発信であれば
固定費は1万円あればお釣りがくるレベルです。

月1000万とか稼いでいる強者の人達も
基本的に固定費は同じく低いです。

ネットだと、規模と固定費は比例しません。

だから
情報発信は強いのです。

ちなみに、

アフィリエイト
ブログ
youtuber
SNS
インスタグラマー
etc...

上記のビジネスも全部情報発信です。

発信力がないと、

アフィリエイトも売れないし
ブログも読まれないし
youtuberになっても見られなし
SNSも伸びません。

流行に乗ったとしても
発信力が無ければ意味がないのです。

本当にすべてにおいて重要なわけですよ。

それと、僕が情報発信を選んだのは、
個人でも仕組み化ができてレバレッジが効くから。

ぶっちゃけ、ネット(発信)と仕組み化は
相性がめちゃくちゃ良いです。

型をわかっていれば
多少の苦勞と引き換えに
突き詰めれば自動収益も構築可能です。

店舗を借りるようなリアルビジネスでは
そう簡単にはいきませんが、
ネットだからできてしまう部分が多いのです。

もちろん最初は、簡単なものだったり
すぐ稼げるノウハウを実践するのは大いにアリ。

まずは自分で稼ぐという事を体感して
感覚をつかむことは重要な事です。

でも最終的には、
ちゃんと資産をつくること、

そして自分が労働に依存せずとも
人に価値を与える仕組みを
少しずつで良いので構築していくこと。

これを常に意識するようにしてください。

好きな事や、やりたい仕事をするのは、
仕組みという資産を作ってからでも、
決して遅くはないはずです。

- 1、稼げることをして稼ぐ
- 2、好きなことに没頭する

こっちのが早いですよ。

てか、
なんでこんな情報発信をするの？

なぜ僕ががこういう発信をしているのか？

という理由ですが、理由は2つあります。

1つは、もちろん大前提として、
価値提供する事で相手が成長してくれて
且つ、安定して圧倒的に稼げるから。

だから複数のサイトで
色んなジャンルで発信をしている。

という理由があります。

きれいごと抜きで、
お金だったり承認欲求という部分は大きい。

それを大前提とした上で、

自分と価値観を共有した人達を
どんどん増やしたいから。

という理由があります。

価値観が合う人と
ビジネスの話をしながら
お酒飲んだりご飯食べたりすることは
高め合えるし、何よりも楽しいです。笑

同窓会とか昔からの友達と
飲みながら語る楽しさとは違う楽しさがある。

別に特別な高級店じゃなくとも
古臭い焼き鳥屋でも良いし
惣菜でも買って家で飲む。でも良い。

家が古汚いアパートとかでも、
価値観を共有できて
ビジネスの話が盛り上がるなら、

ベチャベチャの揚げ物でも

パサパサの寿司でも最高なんすよね。笑

どんな酒でも飯でも
そんな仲の人達となら
それ以上のものはないわけで。

さらにそこで新たな気付きや
新たなビジネスが生まれれば最高です。

だから価値観の合う人を
どんどん増やしていきたいんです。

なんかクサくなってしまった.....
で、でも本音の本音なんですよ...

ぜひビジネス学んで飲みいきましょう！

僕は、

ビール、芋焼酎、
ウイスキー、ワインが大好きです(・D・)

つまりなんでも好きです(・Д・)



とりあえず、まとめると、
まず仕組みに対する意識が大事ってことです

いずれにしても
まずは仕組みを作るべきという主張に
変わりはありません。

全くビジネス経験が無い場合は、

サロン内にあるノウハウを実践してみてください。

そこでお金を生み出す体験が出来たら、

仕組みを作ることだけに
全エネルギーをかけていいと思います。

学ぶ知識もそこだけでいいですし、
お金も労力も自分のビジネスに
つっこむのが早いです。

で、生活の基盤ができたなら
なまけることもできるし、
さらに成長を目指すこともできます。

どちらが正解とかはないですが、
仕組みを作ればそんな選択肢が生まれる事を
分かっておいてもらえればと思う。

ちなみに僕が応援したいのは、
飯が食えるようになった後も
向上心があるか、何かに没頭出来る人です。

なので、

- ・とにかく情報発信を今からやりましょう
- ・ネットに資産を作りましょう。
- ・メディアを作り価値を生みましょう。

言いたい事はこれだけです。

もし興味を持っていただけたら、
感想でもなんでもメールください。

ではでは、ここまで読んでいただき、
ありがとうございました！

これからメルマガの方で
濃い情報を垂れ流しまくるので
ぜひ読んでもらえればと、思います。

ではでは！